

Vendeur Conseil en Magasin



ACCUEILLIR, CONSEILLER ET VENDRE



- Accueille les clients
- Écoute et conseille l'acheteur sur le choix, l'utilisation et le montage de ses pièces
- Prépare la facturation

ORGANISER ET GÉRER SON MAGASIN



- Réalise l'inventaire
- Propose et participe à l'organisation de l'espace libre-service
- Prépare les commandes de pré-saison
- Commande les pièces pour les clients

COMPÉTENCES



- Connaissances approfondies de la mécanique et de la motorisation
- Compréhension et exploitation de la documentation technique
- Connaissances informatiques et internet
- Maîtrise des bases de l'acte de vente

QUALITÉS



- Curiosité
- Rigueur
- Excellent contact commercial
- Être méthodique



CLAAS

